



Mit maßgeschneiderten und kundenorientierten Logistiklösungen, sowie technischen und serviceseitigen Dienstleistungen und Sonderbauten am Fahrzeug gehören wir zu den erfolgreichsten

Technik- und Logistik-Experten in Europa. Namhafte Automobil- und Landmaschinenhersteller, Autovermiet- und Leasingfirmen und der Autohandel sind unsere Partner.

Wir suchen für die **MOSOLF SE & Co. KG** am **Standort Kirchheim/Teck** in Vollzeit eine/n

VERTRIEBSMITARBEITER (M/W) INNENDIENST

IHR VIELFÄLTIGES AUFGABENGEBIET:

- Betreuung von nationalen und internationalen Kunden im Geschäftsbereich Fleet Business / Used Cars Business
- Bearbeitung von Ausschreibungen von der Konzepterstellung bis zur Vertragsverhandlungen mit Kunden
- Selbstständige Auftragsabwicklung und Umsetzung neuer Aufträge
- Kontrolle und Überwachung der Vertriebsaktivitäten
- Durchführung von Auftragskalkulationen und Angebotsbearbeitung

SIE ÜBERZEUGEN UNS MIT FOLGENDEM PROFIL:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit erster Berufserfahrung
- Affinität zum Automobil und Marktkenntnisse in der Automobillogistik wünschenswert
- Hohe Kundenorientierung und Kommunikationsstärke – in Deutsch und Englisch
- Sehr gute MS- Office Kenntnisse
- Kenntnisse im SAP / BI sind von Vorteil
- Hand-on-Mentalität und Durchsetzungsstärke

Als innovatives Familienunternehmen setzen wir auf engagierte Mitarbeiter/innen mit hohem Potenzial, Verständnis für erfolgreiche Teamarbeit und klaren Zielvorstellungen. Wenn Sie über diese Eigenschaften verfügen, bieten wir Ihnen eine interessante Position mit besten Entwicklungsmöglichkeiten. Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem spannenden Umfeld. Wir freuen uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres Gehaltwunsches, vorzugsweise per Email.

BEWERBEN SIE SICH

Sabine Stumpp-Deuschle

E-Mail: sabine.stumpp@mosolf.de

WWW.MOSOLF.DE/KARRIERE